

MITARBEITER /-IN ONLINE- & DIREKTVERTRIEB

Seit **1890** steht unser Name für innovative, mechanische und elektronische Schließsystemlösungen für Metallerzeugnisse, Büromöbel, Beschläge und Schaltschränke, aber auch für die Objektsicherheit von Sport- und Office-Einrichtungen.

Dein Tätigkeitsfeld:

- Gewinnung neuer Kunden für unsere Produkte und Lösungen, sowohl im persönlichen Gespräch (Hotline) als auch online
- Betreuung und Beratung von Bestandskunden
- Bearbeitung von Kundenaufträgen
- Unterstützung bei der Produktkatalogverwaltung als auch Produktdatenpflege im BURG.shop und auf diversen Marktplätzen
- Pflege und Optimierung unserer Online-Vertriebskanäle (z. B. Amazon)
- Erstellung, Koordination und Analyse von Verkaufsaktionen

Das zeichnet dich aus:

- Freude am Umgang mit Kunden und an technisch komplexen Fragestellungen
- Erfahrungen im Vertrieb (z. B. CRM, Onlinevertrieb, Telefonakquise)
- Begeisterungsfähigkeit und Kommunikationsstärke
- gute Kenntnisse in MS Office und mit gängigen E-Commerce-Plattformen (Shopware, Oxid, Shopify, Magento)
- Eigeninitiative und eine proaktive, strukturierte Arbeitsweise
- gute Englischkenntnisse (in Wort und Schrift)
- Motivation, in einem dynamischen und jungen Team zu arbeiten und unsere Wachstumsziele zu unterstützen

Das erwartet dich:

- Praxiserfahrung in einem motivierten Team mit kurzen Kommunikationswegen
- flexible Arbeitszeiten, die sich gut mit Alltag und Studium vereinbaren lassen
- die Möglichkeit eigene Ideen mit Verantwortung einzubringen und umzusetzen
- neue Einblicke in die Bereiche E-Commerce
- ein modernes Arbeitsumfeld
- eine gute Verkehrsanbindung

Bewerbung an: **aw.lueling@burg.de**

Inhalt der Bewerbung: Anschreiben, Lebenslauf, Arbeitszeugnisse, Gehaltsvorstellung, nächstmögliches Startdatum